

SF FORMATIONS

Siret: 89276761700012
1070 bd Blaise DOUMERC 82000 MONTAUBAN
Tel: 07 67 04 76 12 - Mail: contact@sfformations.com



PROGRAMME DE FORMATION

Piloter la performance commerciale : stratégie, management et organisation

OBJECTIFS GÉNÉRAUX :

Transformer la performance commerciale en un système clair, pilotable et durable

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES :

- Définir et partager une vision commerciale et stratégique claire, alignée avec l'organisation de l'entreprise
- Structurer et piloter les processus commerciaux pour une équipe, avec des indicateurs de performance adaptés.
- Manager et responsabiliser les collaborateurs, résoudre les tensions et assurer un fonctionnement fluide.



PUBLIC CONCERNÉ :

- TPE / PME
- Direction Commerciale
- Managers/ Manageuses



PRÉ-REQUIS :

- Aucun

2 impasse Paul Eluard 82100 CASTELSARRASIN 07 67 04 76 12 |
contact@sfformations.com Organisme de formation enregistré Enregistré sous
le numéro 768 200 998 82 Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.
SAS au capital social de 1 000€ - RCS Montauban SIREN 892 767 617 - TVA
FR70892767617

SF FORMATIONS

Siret: 89276761700012
1070 bd Blaise DOUMERC 82000 MONTAUBAN
Tel: 07 67 04 76 12 - Mail: contact@sfformations.com



MODALITÉS :

- Délais d'accès de 30 J
- Durée : 1 journée, 7 heures
- Formation collective
- Formation individuelle
- Formation en distancielle
- Formation en présentielle



MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- Présentation : Powerpoint / Canva
- Pédagogie participative, échanges d'expérience, exercices pratiques appliqués à des situations réelles, support de cours

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

N'hésitez pas à le préciser lors de l'inscription.

2 impasse Paul Eluard 82100 CASTELSARRASIN 07 67 04 76 12 |
contact@sfformations.com Organisme de formation enregistré Enregistré sous
le numéro 768 200 998 82 Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.
SAS au capital social de 1 000€ - RCS Montauban SIREN 892 767 617 - TVA
FR70892767617

SF FORMATIONS

Siret: 89276761700012
1070 bd Blaise DOUMERC 82000 MONTAUBAN
Tel: 07 67 04 76 12 - Mail: contact@sfformations.com



CONTENU

MODULE 1 - Vision, Stratégie et positionnement

- Définir une direction commerciale claire et cohérente avec ses objectifs
- Construire un positionnement différenciant et aligné avec son marché



EVALUATION :

- QUIZZ

MODULE 2 - Organisation et processus commerciales

- Structurer une organisation commerciale efficace et lisible
- Optimiser les processus pour gagner en performance et en fluidité



EVALUATION :

- QUIZZ

MODULE 3 : Vente complexe et décision en groupe de décideurs

- Maîtriser les cycles de vente à forts enjeux et multiinterlocuteurs
- Influencer la prise de décision et coordonner les parties prenantes



EVALUATION :

- QUIZZ



www.sfformations.com



07.67.04.76.12

2 impasse Paul Eluard 82100 CASTELSARRASIN 07 67 04 76 12 |
contact@sfformations.com Organisme de formation enregistré Enregistré sous
le numéro 768 200 998 82 Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.
SAS au capital social de 1 000€ - RCS Montauban SIREN 892 767 617 - TVA
FR70892767617